

Definizioni, metodi e indicatori

L'Istat diffonde alcuni indicatori di demografia di impresa riferiti al 2005, resi disponibili grazie al periodico aggiornamento dell'archivio ASIA.

I risultati che vengono di seguito illustrati sono stati ottenuti applicando la metodologia Europea sviluppata per individuare le componenti reali della demografia d'impresa¹.

L'evoluzione della demografia delle imprese in Italia nel periodo 2000-2005 viene esaminata confrontando i tassi di natalità e di mortalità di ciascun anno ed analizzando, a cinque anni di distanza la sopravvivenza della coorte di imprese nate nel 2000. Con riferimento a tale coorte si approfondisce anche il tema della crescita misurata in termini di variazione dell'occupazione.

I dati e i relativi indicatori sono presentati a livello di settori di attività economica e/o macrosettori e di ripartizione territoriale e/o regioni.

Definizioni

Imprese attive: definisce l'insieme delle imprese operative da un punto di vista economico (ad esempio hanno utilizzato forza lavoro o realizzato fatturato) durante il periodo di riferimento ossia l'anno.

Imprese nate (reali): per nascita di una impresa si intende "la creazione di una nuova attività i cui fattori produttivi scaturiscono dal nulla ossia dove nessun'altra impresa è coinvolta nell'evento. Sono escluse tutte quelle creazioni dovute a modificazioni strutturali quali fusione, scorporo, etc. o che risultino collegate secondo specifici criteri di continuità ad unità già esistenti".

Imprese cessate (reali): per cessazione di impresa si intende "la dissoluzione di un insieme di fattori produttivi senza che questo evento comporti il coinvolgimento di altre imprese". Anche per le cessazioni come per le nascite, devono essere escluse le cessazioni per trasformazioni strutturali o, applicando le stesse regole di continuità, per legami con altre imprese esistenti.

Sopravvivenza: una impresa nata in t sopravvive in $t+1$ se essa continua ad essere attiva in $t+1$ (sopravvivenza senza modificazioni). Inoltre, se l'impresa non è attiva in $t+1$ essa sopravvive se la sua attività è rilevata da una nuova impresa (entrata) che ha iniziato l'attività in $t+1$ (sopravvivenza per incorporazione).

Metodo di identificazione

Il processo identifica le due componenti demografiche pure, le imprese nate reali e le reali cessate.

a) Identificazione delle imprese reali nate.

Step1 – Il processo parte con la determinazione di una serie di popolazioni di imprese attive (*file* congelati) estratte dall'archivio statistico (ASIA) e relativamente a ciascun anno t . Tali popolazioni vengono abbinate tra loro per chiavi certe (codici impresa) al fine di identificare le popolazioni obiettivo (le entrate e le uscite) e di seguire le singole unità nel tempo.

Step2 - Date tre popolazioni successive di imprese attive, N_t , N_{t-1} e N_{t-2} , la prima componente da identificare è l'insieme delle Entrate nell'anno t (E_t). Esse rappresentano quel sottoinsieme della popolazione di imprese attive nell'anno t che hanno intrapreso l'attività per la prima volta nell'anno t . Vengono identificate confrontando la popolazione N_t con quella dell'anno precedente ($t-1$) e con quella di due anni prima ($t-2$) ricorrendo al matching esatto per codici identificativi. Le Entrate sono quindi le imprese attive al tempo t e non attive in $t-1$ e in $t-2$. Il confronto con la popolazione relativa a due anni prima è utile per escludere le imprese riattivate, ossia imprese non attive in $t-1$ ma attive in $t-2$.

Step 3 –Per identificare all'interno delle Entrate le "reali" nascite è necessario eliminare le creazioni dovute ad eventi diversi da quello della nascita (dal nulla) ossia gli eventi di trasformazione di unità

¹ Council Regulation (EC, EURATOM) No 58/97 of 20 December 1996 e Commission Regulation (EC) No 2700/98 of 17 December 1998.

precedentemente esistenti anche se sotto altra forma: fusioni, scissioni, cambi di natura giuridica, successioni ereditarie.

Il processo di identificazione delle reali nate consiste nel confrontare le E_t con la parte rimanente di popolazione ($N_t - E_t$) utilizzando le informazioni disponibili nel registro statistico e in altre fonti, facendo uso di variabili che identificano le unità (ad esclusione dei codici identificativi o del codice fiscale). Il matching si basa sull'applicazione di regole di continuità tra le unità che per semplicità vengono riassunte nella combinazione di tre variabili identificative date dal nome dell'impresa, indirizzo e codice di attività economica. Ciascuna combinazione di variabili abbinata porta alla identificazione di sottopopolazioni di matching costituite dalle unità che presentano almeno 2 variabili abbinata. Per la definizione di match viene applicato un processo di *record linkage* che presuppone la standardizzazione di nomi e indirizzi e l'applicazione di opportune regole di agreement/disagreement. La scelta delle unità da considerare abbinata si basa su criteri deterministici. Le sottopopolazioni di matching sono le seguenti:

- 1- Confronto del settore di attività e della localizzazione: unità entrate che presentano lo stesso codice di attività a 4 cifre e lo stesso indirizzo delle unità nella rimanente popolazione.
- 2- Confronto del settore di attività e del nome.
- 3- Confronto del nome e della localizzazione.
- 4- Unità con legami certi provenienti da fonti statistiche e amministrative.

Per sottrazione di unità, eliminando dalle Entrate quelle unità che appartengono ad almeno una delle sottopopolazioni di matching, si perviene alla identificazione delle imprese reali nate.

b) Identificazione delle imprese reali cessate

Analogamente al processo di identificazione delle reali nate si procede per quello delle reali cessate. Considerato valido lo step1, si prosegue con il passo successivo.

Step2 - Date tre popolazioni successive di imprese attive, N_t , N_{t+1} e N_{t+2} , la prima componente da identificare è l'insieme delle Uscite nell'anno t (U_t). Esse rappresentano quel sottoinsieme della popolazione di imprese attive nell'anno t che hanno svolto un'attività per l'ultima volta nell'anno t . Vengono identificate confrontando la popolazione N_t con quella dell'anno successivo ($t+1$) e con quella di due anni dopo ($t+2$) ricorrendo al matching esatto per codici identificativi. Le Uscite sono quindi le imprese attive al tempo t e non attive sia in $t+1$ e in $t+2$. Il confronto con la popolazione relativa a due anni dopo è utile per escludere le imprese che possono riattivarsi.

Step 3 - Per identificare all'interno delle Uscite le "reali" cessazioni di imprese si prosegue come nei passi precedenti del processo di identificazione delle nate.

Una peculiarità dell'insieme delle cessazioni "reali" è quella che occorre conoscere la popolazione di imprese attive di due anni successivi a quello di riferimento implicando la conoscenza anticipata di popolazioni in genere non disponibili.

Per costruzione, il confronto tra natalità e cessazione, se riferita ad un determinato anno, può essere effettuato tenendo conto della sovrapposizione dei periodi in cui l'informazione è disponibile. Tenuto conto della modalità di identificazione e nell'ottica di un confronto riferito all'anno, è chiaro che esisterà sempre uno sfasamento temporale tra l'informazione disponibile sui tassi di natalità rispetto a quella sui tassi di mortalità. Per costruzione, infatti, l'informazione su quante unità attive nell'anno cessano durante lo stesso anno è nota solo con un anno di ritardo; tale dato risulta inoltre provvisorio poiché per eliminare i casi di riattivazione dovrà essere noto anche lo stato di attività relativo al tempo $t+2$.

Per tali ragioni, mentre le analisi di natalità coprono il quinquennio 2000-2005 quelle di mortalità coprono il periodo 2000-2004. Il confronto tra natalità e mortalità si riduce solo agli anni per i quali entrambe le variabili sono disponibili: 2000-2004.

Indicatori demografici

- Tasso di natalità: rapporto tra il numero di imprese nate nell'anno t e la popolazione di imprese attive nell'anno t (in percentuale)

- Tasso di mortalità: rapporto tra il numero di imprese cessate nell'anno t e la popolazione di imprese attive nell'anno t (in percentuale)
- Tasso di sopravvivenza al tempo $t+n$: rapporto tra il numero di imprese nate in t e sopravvissute in $t+n$ e numero di imprese nate in t (in percentuale)
- Tasso lordo di turnover (di imprese): somma del tasso di natalità e di mortalità
- Tasso lordo di turnover (di occupazione): somma del tasso di natalità e di mortalità in termini di numero di addetti
- Tasso netto di turnover (di imprese): differenza del tasso di natalità e di mortalità
- Tasso netto di turnover (di occupazione): differenza del tasso di natalità e di mortalità in termini di numero di addetti