

MARIA SERENA CAUSO - ISTAT causo@istat.it | ADELE VENDETTI - ISTAT vendetti@istat.it
 CRISTINA LANZI - ISTAT crlanzi@istat.it | LORENZO SORIANI - ISTAT soriani@istat.it

Le imprese coinvolte nel commercio internazionale tendono a essere più performanti e adattabili rispetto a quelle che operano solo a livello nazionale. Gli **scambi con l'estero** sono fondamentali per valutare la **competitività** e **vulnerabilità** di un territorio. È **cruciale identificare dove vengono realizzati i prodotti esportati** e supportare **politiche per l'internazionalizzazione** delle imprese, riconoscendo le aree sensibili agli shock internazionali e quelle con maggiore resilienza. L'analisi dettagliata del **commercio estero a livello di Sistemi locali del lavoro (SLL)** rappresenta un utile strumento per progettare politiche di sviluppo territoriali mirate ed efficaci. I nuovi indicatori sono stati sviluppati nell'ambito del Progetto **"Informazione statistica territoriale e settoriale per le politiche di coesione 2014-2020"**, finanziato dal Pon Governance e capacità istituzionale 2014-2020.

OBIETTIVO: Individuare i reali siti produttivi di beni venduti all'estero per stimare la dimensione territoriale dei flussi di commercio estero

DESCRIZIONE

- ➔ SLL UNITA' TERRITORIALI FUNZIONALI identificate da un insieme di comuni contigui legati fra loro dai flussi di pendolarismo definiti sulla base del 14° Censimento generale della popolazione (2011).
- ➔ Ripartizione del territorio nazionale indipendente da altre classificazioni amministrative sovracomunali.
- ➔ Elevata granularità. L'attuale composizione conta 610 SLL.
- ➔ Dettaglio informativo sugli scambi con l'estero che consente di qualificare il grado di competitività economica territoriale.

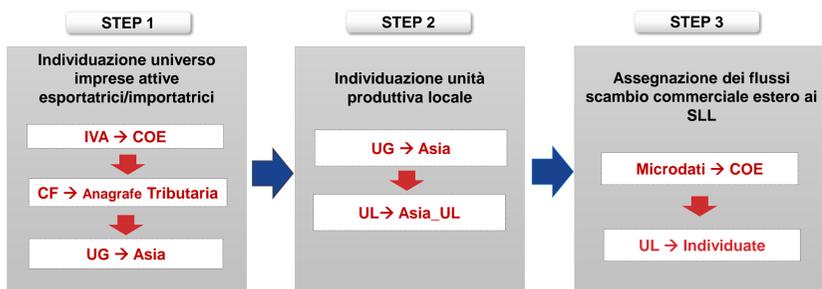
Metodologia per la territorializzazione dei flussi commerciali con l'estero basata sul MDL di diverse basi di dati



FONTE COE
Export/Import: valore e quantità per prodotto (+ 9.000 voci NC)
Livello territoriale: provinciale
 i. provincia di produzione /consumo (finale o intermedio) del bene esportato/importato
 ii. provincia dell'eventuale polo logistico per l'esportazione /importazione della merce
Operatore: Identificativo fiscale (partita IVA) del soggetto residente/non residente

FONTE ASIA
Livello territoriale: comunale
Operatore: Imprese attive + relative unità locali (UL)

Procedura di MDL tra microdati Coe e Registri ASIA



- a) **imprese unilocalizzate:** assegnazione univoca del trade
- b) **imprese plurilocalizzate:** procedura di stima per l'attribuzione delle UL in base a provincia & prodotti (COE) + caratteristiche strutturali (ASIA):

A. Provincia indicata nei dati COE non include alcuna UL dell'impresa ->

- ☐ Viene scelta UL con Ateco = CPA (5 cifre) del prodotto -> se più di una UL soddisfa la condizione, i dati di *trade* sono associati a quella con maggior numero di addetti;
- ☐ Se non esiste alcuna UL con Ateco = CPA (5 cifre) del prodotto -> ricerca di abbinamento a livello più aggregato (4, 3, 2, 1 cifre.):
 - Se l'abbinamento ha successo, il flusso con l'estero è assegnato all'UL abbinata che presenta il maggior numero di addetti;
 - in caso di mancata corrispondenza della CPA del prodotto con l'Ateco delle UL a qualsiasi livello di aggregazione -> i dati di *trade* sono semplicemente associati all'UL con il maggior numero di addetti.

B. Provincia indicata nei dati COE include alcune UL dell'impresa -> informazione utilizzata per la prima selezione del set di UL a cui attribuire il flusso, prima di procedere come descritto in A.

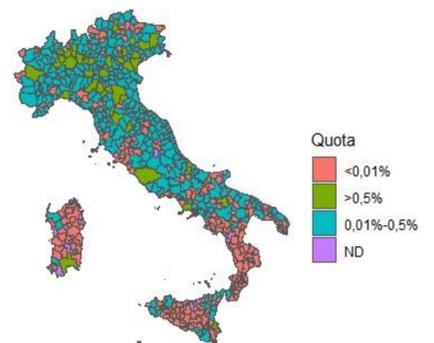
RISULTATI

- Disponibili sul sito dell'Istat i dati sull'export e sull'import dei SLL per gli anni 2017-2021: <https://www.istat.it/it/archivio/284148>
- Base dati caratterizzata da un elevato grado di granularità per prodotto e paese di interscambio.
- Nel rispetto dei **vincoli di riservatezza**, gli indicatori dell'interscambio commerciale sono diffusi con dettaglio merceologico corrispondente alle divisioni CPA dei prodotti (2 cifre), per raggruppamenti principali di industrie, per totale prodotti e per paese partner.

SLL PER CLASSI DI QUOTE DI EXPORT. ANNO 2021

Quote di export ampiamente distribuite sul territorio nazionale:

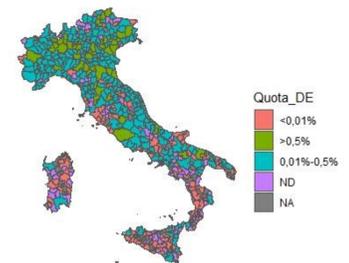
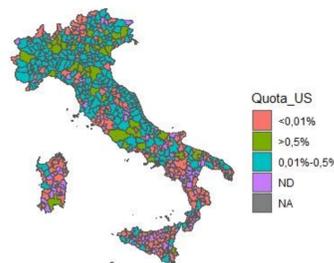
- **41 SLL** con quota > 0,5%. Principali SL nel Nord: Lombardia, Veneto ed Emilia-Romagna
- **304 SLL** con quota compresa nell'intervallo 0,01% - 0,5%.
- Le regioni del Sud caratterizzate da SLL con quota < 0,01%



DISTRIBUZIONE SLL PER QUOTE DI EXPORT VERSO I PRINCIPALI PAESI PARTNER

STATI UNITI - ANNO 2021

GERMANIA - ANNO 2021



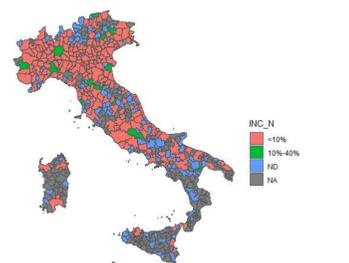
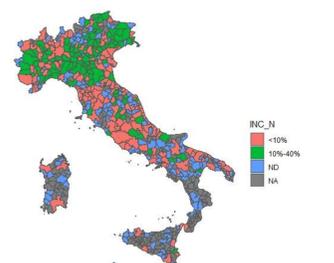
41 SLL con quota > 0,5% -> 64,7% export vs US

50 SLL con quota > 0,5% -> 61,3% export vs DE

PERFORMANCE ESPORTATIVA DELLE IMPRESE APPARTENENTI A GRUPPI MULTINAZIONALI (MNE) NEI SLL

INCIDENZA NUMERO DI MNE ITALIANE ANNO 2021

INCIDENZA NUMERO DI MNE ESTERE ANNO 2021

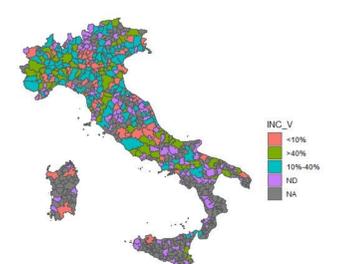
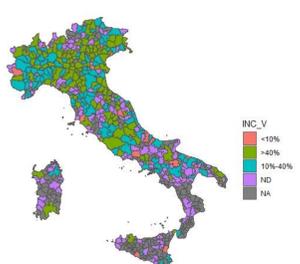


421 SLL, di cui 120 SLL con 10%< quota <40%.

366 SLL, di cui 16 SLL con 10%< quota <40%.

QUOTE DI EXPORT DI MNE ITALIANE ANNO 2021

QUOTE DI EXPORT DI MNE ESTERE ANNO 2021



139 SLL con quota>40%.

65 SLL con quota>40%.

CONCLUSIONI

I nuovi indicatori sono strumenti utili per supportare la progettazione e l'attuazione di politiche di sviluppo territoriale mirate. Permettono di analizzare la **performance esportativa** a un livello molto granulare in termini di area, prodotto e paese; identificando le **specificità** dell'export dei Sistemi Locali del Lavoro (SLL), i **fattori di crescita e criticità**, e condurre **analisi previsionali a breve-medio termine**.